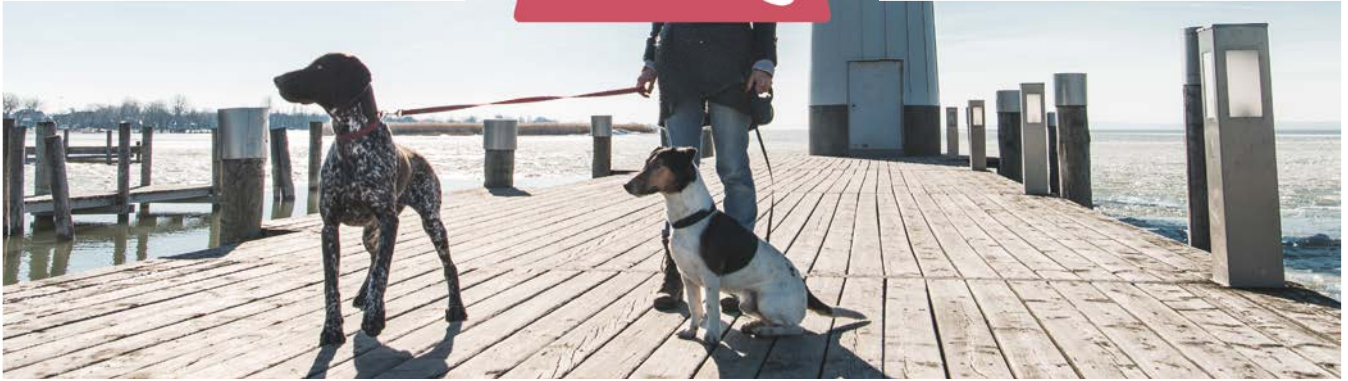




seitz



Die Seitz Gruppe ist ein führender Hersteller von Hunde- und Katzennahrung in absoluter Premium-Qualität. Neben der Entwicklung von Produktkonzepten für Private Label Kunden bieten wir Endverbrauchern mit der Marke Fleischeslust eine Premium-Nassfuttermarke aus eigenem Hause. Seit über 35 Jahren produzieren wir Nassfutter in Dosen und Würsten auf Basis bester Rohwaren und einer leistungsstarken und hochmodernen Verarbeitungstechnik aus der Lebensmittelindustrie. Zudem zählen wir bereits seit 1981 zu den Pionieren von Tiefkühlfrischfleisch und produzieren für den BARF-Markt schockgefrostete Produkte in höchster Güte. Hierbei hat das Wohl von Hund und Katze, also deren vollwertige und gesunde Ernährung, bei uns immer höchste Priorität.

Unsere Seitz-Unternehmensgruppe ist in der Wachstumsbranche Tierfutter bestens aufgestellt und weiterhin auf einem starkem wie nachhaltigen Expansionskurs.

Deshalb verstärken wir unser Team und suchen an unserem Standort in Langwedel südlich von Bremen:

Mitarbeiter/in Vertriebsinnendienst (m/w/d) in Vollzeit

Du passt zu uns, wenn Du verantwortungsvoll gemäß unserer Futtermittelsicherheitskultur handelst, offen und verlässlich im Team und zu anderen Bereichen kommunizierst und Deine Aufgaben so ausfüllst, dass Deine Abteilungsziele erreicht werden.

Deine Aufgaben

- Schnittstelle zwischen Kunden und internen Abteilungen
- Enge Zusammenarbeit mit dem Key Account Management in der Abwicklung von Kundenthemen und -projekten wie auch der selbständigen Betreuung ausgewählter Kunden
- Unterstützung bei der Umsetzung von Kundenprojekten
- Erstellung und Überwachung von Projektplänen
- Kompetente Beratung und Betreuung unserer Kunden telefonisch oder per E-Mail, inkl. Bestandsmanagement
- Selbstständige Bearbeitung eingehender Aufträge im Warenwirtschaftssystem inkl. Rechnungsstellung
- Eigenständige Bearbeitung von Reklamationen
- Erstellung von Analysen und Auswertungen
- Pflege der Kundenakte mit allen kundenrelevanten Informationen

Dein Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder betriebswirtschaftliches Studium
- Mindestens 2 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb und im Kundenkontakt idealerweise in der Food- oder Konsumgüterbranche
- Strukturierte, selbstständige und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Freude und Affinität beim Umgang mit Zahlen
- Selbstbewusstes, offenes und freundliches Auftreten
- Team-Player mit ausgeprägter Kommunikationsstärke
- Hohes Maß an Flexibilität und Einsatzbereitschaft
- Sehr guter Umgang mit Office 365 und gängigen ERP-Systemen
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Das bieten wir

- Festanstellung in Vollzeit
- Einen sicherer Arbeitsplatz in einer krisenfesten Branche
- Familiäre und unkomplizierte Unternehmenskultur
- Kollegiale Teams mit flachen Hierarchien
- Ein abwechslungsreiches Aufgabengebiet
- Flexible Arbeitszeiten
- Tageweise Homeoffice möglich
- Interessante Weiterbildungsangebote
- Jobrad und EGYM Wellpass
- Sehr gute Erreichbarkeit über die A27

Wir haben Dein Interesse geweckt? Dann sende uns bitte Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Gehaltsvorstellung und frühestem Eintrittstermin an bewerbung@seitz-tiernahrung.de