



Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir Dich schnellstmöglich, als

Sales Manager B2B (m/w/d)

Deine Aufgaben

- Akquisition von Neukunden in den Seitz-Produktsegmenten zur Sicherstellung der optimalen Marktausschöpfung
- Betreuung der Seitz-Kunden mit dem Ziel der Kundenbindung und -Entwicklung
- Steigerung von Umsatz und Deckungsbeitrag
- Entwicklung von Vermarktungs- und Handelsmarkenkonzepten
- Abgabe von Preisangeboten und Abschluss von Kundenverträgen
- Umsetzung von Marketingmaßnahmen

Dein Profil

- Affinität zu Haustieren, insb. Hunden und Katzen
- Kaufmännische Ausbildung oder (betriebswirtschaftliches) Studium
- Erfahrung im Vertrieb
- Konzeptionelle Stärke
- Begeisterung für Produkte der Branche und Eigenmarken
- Akquisitionsstärke – „Hunger“ auf Neukundenakquise
- Engagiertes und selbstbewusstes Auftreten, unternehmerisches Denken
- Englischkenntnisse

Unser Angebot

- Homeoffice-basierter Vertrieb
- Intensive Einarbeitung sowie fachliche Weiterbildung
- Ein expansiver Markt
- Zusammenarbeit mit einem top motivierten Team
- Fachliche Unterstützung durch unser Produktmanagement
- Ansprechendes Gehalt mit Leistungsprämien
- Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Dann sollten wir uns kennenlernen. Bitte schicke uns Deine vollständigen Unterlagen bevorzugt per E-Mail unter Angabe Deiner Kündigungsfrist und Deiner Gehaltsvorstellung an:

bewerbung@seitz-tiernahrung.de

Liebe füttern seit 1981.

Seit über 35 Jahren sind wir Experten für die Herstellung von Premium Hunde- und Katzennahrung. Wir lieben unsere Tiere und wollen für sie nur das Beste. Auf dieser Basis produzieren wir mit ganzem Herzen Tiernahrungsprodukte der Spitzenklasse: lecker, natürlich, gesund und artgerecht.